

Il 24, 25 e 26 Marzo nella splendida cornice di Sorrento ha luogo il primo Meeting Nazionale Business Partner iComm Lab 2017

Il meeting si articola su quattro direttrici fondamentali:

- 1- Politiche commerciali e strategie di vendita;
- 2- Approfondimento delle funzionalità di piattaforma;
- 3- Formazione base necessaria per fare sviluppo di rete;
- 4- Sviluppo contenuti per le strategie di Marketing.

Relatori delle tre giornate saranno:

il Dottor Giacomo Lenoci - CEO e Cofondatore iComm Lab

il Dottor Gianni Gentile - Responsabile Team di Sviluppo Software

il Dottor Antonio Favia - Copywriter e Mobile social Marketer

VENERDÌ

ore 13.00 – 15.00

Arrivo e registrazione

ore 15.30 – 16.30

Il nuovo portale iComm Lab: come utilizzare i contenuti per aumentare le vendite.

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 16.30 Pausa

ore 16.45 – 17.45

Le funzionalità di piattaforma: Blocchi immagini, testi e Call to Action

Relatore: Antonio Favia

ore 17.45 Pausa

ore 18.00 – 19.00

Le funzionalità di piattaforma: Il Subscribe per la Lead Generation

Relatore: Antonio Favia

ore 19.00 Fine lavori

ore 20.30 Cena e serata libera



MEETING 2017

OPEN YOUR BUSINESS LEAD YOUR CUSTOMERS

SABATO

ore 9.30 – 11.00

Le funzionalità di piattaforma: Il modulo di e-Commerce, realizzazione ed utilizzo di una Landing Page

Relatore: Gianni Gentile

ore 11.00 Pausa

ore 11.15 – 12.15

Le funzionalità di piattaforma: Il modulo Survey, realizzazione ed utilizzo di una Landing Page

Relatore: Gianni Gentile

ore 12.15 Pausa

ore 12.30 – 13.00

Le funzionalità di piattaforma: Il modulo Subscribe e Survey, come aggiungere i campi personalizzati al form di acquisizione dati

Relatore: Gianni Gentile

ore 13.00 Pranzo

ore 15.30 – 16.30

Le politiche commerciali iComm Lab 2017: Listini, Servizi e Soluzioni personalizzate

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 16.30 Pausa

ore 16.45 – 17.30

I protagonisti del mercato: il Partner ed il Business Partner

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 17.30 Pausa

ore 17.45 – 18.30

Il Partner: la nuova opportunità: Lo sviluppo della rete dei Clienti

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 18.30 Pausa

ore 18.45 – 19.30

Il Business Partner: L'opportunità, gli strumenti, l'organizzazione, lo sviluppo della rete di Agenzie

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 21.00 Cena Aziendale

MEETING 2017

OPEN YOUR BUSINESS LEAD YOUR CUSTOMERS

DOMENICA

ore 9.30 – 11.00

Il Business Partner: Attività formativa sullo sviluppo della rete di Agenzie, dal contatto al contratto.

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 11.00 Pausa

ore 11.15 – 11.45

Il Business Partner: Attività formativa sulla gestione del follow up: come gestire le agenzie e renderle produttive.

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 11.45 Pausa

ore 12.00 – 12.45

Il Business Partner: Attività formativa sul monitoraggio e la programmazione: pianificazione, delega e controllo delle attività delle tue agenzie.

Relatore: Giacomo Lenoci

ore 12.45 Pausa

ore 13.00 – 13.30

Il Business Partner: lettura e firma dei nuovi contratti di collaborazione

Relatore: Giacomo Lenoci

13.30 Fine lavori – Rientro



iComm Lab S.R.L.

Via S. Anna, 34 - 70021 Acquaviva delle Fonti (BA)

Tel: 0802466520 - 0802466519

Sito: www.icommlab.com

Email: info@icommlab.com